



Inside Secure annonce son chiffre d'affaires du 3^e trimestre 2017

- **11,4 millions de dollars : chiffre d'affaires T3 2017**
- **+296% : croissance du chiffre d'affaires licences en T3 2017 par rapport à T3 2016**
- **26,1 millions de dollars : chiffre d'affaires des 9 premiers mois de 2017**
- **+24% : croissance annuelle du chiffre d'affaires cœur des logiciels de sécurité et de licences de technologies sur les 9 premiers mois de 2017, en excluant la contribution d'un client américain générant un montant important de royalties**
- **Avec le rachat de Meontrust, Inside Secure se dote d'une technologie d'authentification forte et d'une présence sur le marché de la Sécurité en tant que Service (« Security as a Service »)**
- **Objectif 2017 réitéré : poursuite de la rentabilité tout en investissant dans la croissance durable de l'activité logicielle et licences de technologies**

Aix-en-Provence, France, le 20 octobre 2017 – Inside Secure (Euronext Paris : INSD), au cœur des solutions de sécurité pour appareils mobiles et connectés, publie aujourd'hui son chiffre d'affaires pour le troisième trimestre clos le 30 septembre 2017¹.

(en milliers de dollars)	T3-2017	T3-2016	T2-2017	T3-2017 vs. T3-2016	T3-2017 vs. T2-2017	9 mois 2017	9 mois 2016	2017 vs. 2016
Licences	2 717	686	2 040	296%	33%	6 940	3 720	87%
Royalties	7 136	10 084	4 164	-29%	71%	14 715	18 178	-19%
Maintenance, accords de développement, et autres	1 519	1 144	1 551	33%	-2%	4 417	3 847	15%
Chiffre d'affaires de l'activité logiciels et IP	11 373	11 913	7 755	-5%	47%	26 072	25 745	1%
Non alloué (*)	-	-	-	-	-	-	13 867	-
Chiffre d'affaires consolidé	11 373	11 913	7 755	-5%	47%	26 072	39 612	-34%

(*) Correspond essentiellement aux revenus de licences de brevets NFC

Commentant ces résultats, Amedeo D'Angelo, président du directoire d'Inside Secure, a déclaré : « Nous nous réjouissons de la forte croissance de notre chiffre d'affaires de licences, à la fois sur le trimestre et sur un an. Cette performance est le fruit des investissements que nous avons réalisés dans le développement commercial, des efforts mis en œuvre pour augmenter les ventes à des clients existants et, enfin, d'une dynamique de marché favorable sur la plupart des segments sur lesquels nous opérons.

Nous continuons par ailleurs de nous appuyer fortement sur notre expertise permettant d'intégrer la sécurité au cœur des produits de nos clients et, ainsi, poser les jalons de notre croissance future, notamment à travers les produits de propriété intellectuelle Silicon IP. Nous permettons, par exemple, à nos clients du domaine de l'Internet des objets et de l'industrie automobile, de sécuriser leurs solutions, comme l'illustre le partenariat récemment signé avec Toshiba au Japon.

L'émission d'OCEANE finalisée en septembre nous donne la flexibilité nécessaire pour accélérer la mise en œuvre de notre stratégie à travers des acquisitions sélectives visant à enrichir nos solutions, comme l'illustre l'acquisition de Meontrust en août.

Dans ce contexte, nous poursuivons l'exécution de notre stratégie visant à poursuivre la rentabilité tout en investissant dans une croissance durable dans les licences de technologies et les logiciels ».

¹ Chiffre d'affaires consolidé préparé conformément aux normes IFRS

Chiffre d'affaires du T3 2017

Notre chiffre d'affaires s'est établi à 11,4 millions de dollars au troisième trimestre 2017, en hausse de 47% par rapport au deuxième trimestre 2017 et en baisse de 5% par rapport au troisième trimestre 2016, quand la Société avait bénéficié d'un niveau exceptionnel de royalties, en particulier pour les technologies licenciées à un client historique américain du secteur de la défense.

Les revenus de licences s'est établi à 2,7 millions de dollars au troisième trimestre 2017, en hausse de 33% par rapport au deuxième trimestre 2017 et de 296% par rapport au troisième trimestre 2016. Au cours du trimestre, la Société a continué de tirer pleinement parti des investissements réalisés dans le développement commercial, des ventes additionnelles à des clients existants et d'une dynamique de marché favorable sur la plupart des segments sur lesquels la Société opère.

Au cours du trimestre, Inside Secure a remporté de nouveaux contrats (*design wins*) sur les marchés de la sécurité des équipements de réseaux, de l'Internet des objets et de l'industrie automobile. Les produits de haute-performance MACsec de la Société, permettant la confidentialité et l'intégrité des données tout en réduisant drastiquement la latence de l'encryption/decryption, continuent de bénéficier d'une dynamique, favorable, portés par la maturité croissante du marché, les composants MACSec étant progressivement intégrés dans les équipements réseaux.

Les ventes d'éléments de propriété intellectuelle Silicon IP root of trust² d'Inside Secure progressent également, dans l'IoT, à mesure que les dispositifs connectés réduisent en taille et que la sécurité doit s'intégrer dans les puces dès la conception de celles-ci (comme l'illustre le partenariat avec Toshiba au Japon), et, dans l'industrie automobile, où la sécurité commence à être intrégré directement dans des puces électroniques destinées aux voitures connectées.

Dans le domaine de la protection des contenus, Inside Secure a vu sa solution de protection continuer de s'étendre aux applications de réalité virtuelle. À titre d'exemple, Inside Secure a accordé une licence à l'un de ses clients, fabricant de smartphones, utilisant la technologie fournie pour protéger les jeux développés sur Android et disponibles sur ses smartphones.

Sur le marché de la banque et des paiements mobiles, la Société a notamment poursuivi son développement en Amérique latine avec le déploiement de sa solution de logiciel de paiement mobile HCE. La société a par ailleurs lancé une solution de paiement mobile complète et entièrement certifiée à destination des banques et des fournisseurs de service et disponible soit sous forme d'un déploiement sur les serveurs des clients soit sous forme d'une prestation de service.

Les revenus de contrats de maintenance et d'accords de développement se sont élevés au troisième trimestre 2017 à 1,5 million de dollars, conformes aux attentes et à l'évolution générale de l'activité.

Chiffre d'affaires des 9 premiers mois de 2017

Le chiffre d'affaires des activités cœur de logiciels de sécurité et de licences de technologies se sont élevés à 26,1 millions de dollars pour les 9 premiers mois de 2017, en hausse de 1% par rapport à 2016. Comme prévu, la forte progression des revenus de licences, et, dans une moindre mesure, des activités de maintenance et autres services, a permis de compenser la baisse attendue des royalties après le niveau exceptionnel enregistré en 2016 avec un client américain du secteur de la défense. En excluant la contribution de ce client, l'activité cœur de logiciels de sécurité et de licences de technologies aurait progressé de 24% sur les 9 premiers mois de 2017 par rapport à la même période en 2016.

Les revenus de licences se sont élevés à 6,9 millions de dollars pour les 9 premiers mois de 2017, en hausse de 87% sur un an, portés par une activité commerciale soutenue et par la bonne orientation du marché, notamment dans les équipements de réseaux, l'Internet des objets et la banque et les paiements mobiles.

² Le moteur « Root of trust » (RoT) est la racine de confiance d'un appareil ou d'un système. Il s'agit de composants matériels/logiciels qui sont intrinsèquement réputés sécurisés. RoT comporte une série de fonctions qui constituent une racine de confiance commune reconnue par les systèmes d'exploitation et par les applications de l'appareil. Il assure l'authentification, la confidentialité et l'intégrité des données et des transactions.

Les revenus de contrats de maintenance et d'accords de développement se sont élevés à 4,4 millions de dollars pour les 9 premiers mois de 2017, en progression de 15% par rapport aux 9 premiers mois de 2016.

Sur les 9 premiers mois de 2017, le chiffre d'affaires total de la Société s'est inscrit en baisse par rapport à 2016 en raison de l'absence de contribution du programme de licence de brevets NFC de la Société, tandis qu'en 2016, cette contribution s'était élevée à 13,9 millions de dollars grâce à trois licences signées par France Brevets.

Acquisition de Meontrust

Le 28 août 2017, Inside Secure a réalisé l'acquisition de Meontrust, jeune société finlandaise de cybersécurité en pleine croissance. Meontrust a développé une technologie d'authentification forte qui complète les solutions d'Inside Secure dans la banque et les paiements mobiles et la protection des contenus numériques.

Le processus d'intégration est bien engagé. Inside Secure a déjà présenté à ses clients bancaires son portefeuille de produit élargi permettant la mise en œuvre des normes plus rigoureuses d'authentification imposées par la directive européenne PSD2 (Directive sur les services de paiement) et le règlement européen RGPD (Règlement général sur la protection des données).

Succès de l'émission d'OCEANE

Le 5 septembre 2017, Inside Secure a complété la levée de fonds initiée en juin à travers l'émission d'obligations à option de conversion et/ou d'échange en actions nouvelles et/ou existantes (« OCEANE ») pour un montant global de 16 millions d'euros. Ces obligations, qui parviendront à échéance en 2022, ont été émises à travers un placement privé auprès d'investisseurs institutionnels.

Cette opération permet à Inside Secure de bénéficier d'une plus grande flexibilité financière pour évaluer de nouvelles opportunités d'acquisition permettant d'étoffer son offre de solutions tout en optimisant son coût de financement et la dilution pour les actionnaires.

Perspectives pour le second semestre 2017

Sur les neuf premiers mois de 2017, la Société a enregistré une forte croissance du chiffre d'affaires licences tandis que la performance de l'activité royalties a été pénalisée par une base de comparaison défavorable. La Société rappelle qu'elle avait bénéficié, en 2016, d'un niveau exceptionnel de royalties provenant notamment d'un client historique américain du secteur de la défense.

Pour le quatrième trimestre 2017, la Société prévoit que les revenus de licences resteront élevés tandis que le niveau des royalties dépendra largement du montant des royalties versées par son client américain du domaine de la défense.

Au second semestre 2017, la Société prévoit que les charges opérationnelles seront comprises entre 16 et 16,5 millions de dollars, contre 17 à 17,5 millions de dollars anticipés en juillet 2017, la société continuant de tirer profit de son programme de réduction des coûts, tout en maintenant ses investissements dans le développement commercial et la R&D. La Société devrait donc, en 2017, maintenir la rentabilité³ de son activité cœur sur les logiciels de sécurité et les licences de technologie⁴.

A plus long terme, Inside Secure est bien positionné, avec ses produits, sa technologie et sa feuille de route stratégique, pour poursuivre une croissance rentable⁴ sur des marchés importants et en croissance tels que l'Internet des objets et la banque mobile et les paiements mobiles.

Calendrier financier

Publication des résultats de l'année 2017 : le 22 février 2018 (après bourse)

³ Au niveau du résultat opérationnel ajusté et de l'EBITDA.

⁴ C'est-à-dire sans compter les revenus additionnels potentiels issus des brevets NFC de la Société.

Contacts presse et investisseurs

Inside Secure

Communication corporate

Loic Hamon

EVP, Corporate Development & Communication

+33 (0) 4 42 905 905

communication@insidesecond.com

Inside Secure

Relations investisseurs

Richard Vacher Detournière

Directeur général – Directeur financier

+33 (0) 4 42 905 905

contactinvestisseurs@insidesecond.com

A propos d'InsideSecure

Inside Secure est au cœur des solutions de sécurité pour appareils mobiles et connectés, mettant en œuvre tout son savoir-faire en fournissant des technologies logicielles, des éléments de propriété intellectuelle (« Silicon IP »), des outils et services indispensables à la protection des transactions, contenus, applications, à l'identification forte et l'échanges de données. Forte d'une expertise étendue et d'une longue expérience en matière de sécurité, Inside Secure fournit des technologies avancées et différenciées couvrant en matière de sécurité l'ensemble des niveaux et exigences qui permettent de répondre aux besoins de marchés, tels que la sécurité des réseaux, la sécurité de l'Internet des objets et des « System-on-Chips », la protection des contenus vidéo et du divertissement, les services bancaires et les paiements mobiles, les services aux entreprises et télécom . La technologie développée par Inside Secure protège aujourd'hui les solutions d'un large éventail de clients, parmi lesquels des fournisseurs de services et des distributeurs de contenus, opérateurs, des intégrateurs de systèmes de sécurité, des fabricants de produits électroniques grand public, et des fabricants de semi-conducteurs. Pour plus d'informations, rendez-vous sur <http://www.insidesecond.com>.

Avertissement relatif aux déclarations de nature prévisionnelle

Ce communiqué contient des déclarations de nature prévisionnelle concernant le groupe Inside Secure. Bien qu'Inside Secure estime qu'elles reposent sur des hypothèses raisonnables, elles ne constituent pas des garanties quant à la performance future d'Inside Secure, ses résultats réels pouvant ainsi différer significativement de ceux attendus en raison d'un certain nombre de risques et d'incertitudes. Pour une description plus détaillée de ces derniers, il convient notamment de se référer au chapitre 4 « facteurs de risques » du document de référence enregistré par l'Autorité des marchés financiers le 28 mars 2017 sous le numéro R. 16-014 et disponible sur le site internet de la société (www.insidesecond.com).